



WIR SUCHEN VERSTÄRKUNG FÜR UNSER TEAM

- Vertriebsingenieur/in (m/w/d)

Aktualisiert: 18. Sept.

Details zum Jobangebot:

Die BRIDGE Industry Consulting GmbH ist eine professionelle Industrievertretung für Hersteller hochqualitativer Pumpentechnologien für die Industrie. Unser Ziel ist es unsere Kundschaft in Deutschland bei ihren individuellen Herausforderungen bestmöglich zu beraten und innovative Lösungen im Bereich Pumpentechnik anzubieten.

Für das Gebiet Mittel-, Ost- und Norddeutschland suchen wir ab sofort eine/n Vertriebsingenieur/in (m/w/d) aus dem Raum Mitteldeutschland.

Deine Aufgaben:

- Leadgenerierung, Neukundenakquise und Betreuung von Bestandskunden
- Aufbau, Ausbau und Pflege von branchenspezifischen Netzwerken bei Planern, wo OEMs und Endanwendern
- Präsentation des Leistungsportfolios sowie individuelle Ausarbeitung für die Angebotserstellung
- Prüfung von Kundenanforderungen in Bezug auf technische und kaufmännische Realisierbarkeit.
- Führen von technischen Beratungsgesprächen sowie Auftrags- und Verkaufsverhandlungen
- Angebots- und Projektverfolgung
- Effiziente und eigenständige Organisation der Vertriebsaktivitäten, Analyse der Zielmärkte, Analyse des Wettbewerbs, Erarbeitung von Vertriebsstrategien, Reporting
- Teilnahme an und Sonderveranstaltungen unserer Partner so wie souveräne Durchführung von Produktschulungen und Präsentationen
- Deine Zielgruppe sind mittelständische und große Unternehmen in verschiedenen Branchen (Chemie, Umwelttechnik, Oberflächentechnik, Anlagenbau, Bautechnologie, Food, Energie, Automotive, Kunststoff, Medizin/Pharma, Metall, Sondermaschinenbau, usw.)

Dein Profil:

- Abgeschlossene einschlägige Hoch- /Fachhochschulausbildung (Maschinenbau, Wirtschaftsingenieur, Verfahrenstechnik, Chemieingenieurwesen, etc.) oder Techniker
- Hohes Maß an Einsatzbereitschaft und Eigenverantwortung
- Vertriebserfahrung im B2B Vertrieb für technisch erklärungsbedürftige Produkte
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch
- Hohes Maß an Reisebereitschaft im Inland

- Gute Kenntnisse in den MS-Office Produkten
- Team- und zielorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägtes Service- und Kundenorientierung

Wir bieten:

- Leistungsgerechte Vergütung und individuelle Zusatzleistungen wie Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld, usw.
- Selbständiges Arbeiten und Verantwortung für ein eigenes Vertriebsgebiet
- Flexible Arbeitszeiten und Home Office
- Ausbau ihrer aufgabenbezogenen Qualifikationen durch Coaching-on-the-Job und weitere individueller Weiterbildungsmaßnahmen
- Interessante Sozialleistungen: unter anderem Fahrkostenzuschuss
- Flache Hierarchie: Wir sind ein familiengeführtes Unternehmen mit flachen Hierarchien, klaren Zuständigkeiten, offenen Türen und kurzen Entscheidungswegen
- Firmenevents: regelmäßige Events wie Quartalstreffen und Weihnachtsfeiern sorgen für den Teamspirit, der in unserem Unternehmen herrscht.

Kontakt:

BRIDGE Industry Consulting GmbH
Luxemburger Str. 124
50939 Köln
mail@bridge-ic.de
0221 670 250 90