



## Werkstudent (m/w/d) im Vertriebsmanagement

### Langeweile gibt es bei uns nicht!

Die Allianz Agrar AG ist Assekuradeur und Kompetenzzentrum der Allianz für den Agrarsektor. Dienstleistend für die Allianz Versicherungs-AG entwickeln und vertreiben wir Spezialkonzepte für landwirtschaftliche Risiken in ganz Deutschland. Der Schwerpunkt liegt dabei auf der Tier- und Pflanzenproduktion.

Als Werkstudent:in im Vertriebsmanagement unterstützt du uns ab Juli (nach Absprache auch früher) mit 15–20 Wochenstunden in Unterföhring bei der Weiterentwicklung unserer Vertriebsprozesse. In einem modernen, digitalen und agilen Umfeld arbeitest du an vielseitigen Aufgaben, um unsere Kund:innen und Vertriebspartner:innen zu begeistern. Werde Teil unserer Mission und gestalte mit, was uns als Allianz Agrar einzigartig macht.

### Das bist du

- Du befindest dich aktuell in einem wirtschafts- oder agrarwissenschaftlichen Studiengang oder in einer vergleichbaren Fachrichtung.
- Neue Aufgaben übernimmst du eigenständig sowie verantwortungsbewusst.
- Außerdem hinterfragst du bestehende Prozesse kritisch, entwickelst Optimierungsideen und denkst über deinen eigenen Aufgabenbereich hinaus.
- Eine strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise zeichnet dich aus, ebenso wie die Freude an abwechslungsreichen Aufgaben in einem kleinen, engagierten Team.
- Der sichere Umgang mit MS Office, insbesondere Excel und PowerPoint, ist für dich genauso selbstverständlich wie sehr gute Deutschkenntnisse.

### Dein Impact bei uns

- Vertriebsmanagement: Unterstützung im administrativen Tagesgeschäft sowie bei der Umsetzung strategischer Projekte.
- Vertriebspartner- und Datenmanagement: Betreuung von Anfragen und Bearbeitung von Vorgängen im Ticketsystem sowie Pflege, Auswertung und Analyse von Daten.
- Prozesse & Präsentationen: Dokumentation und Optimierung von Prozessen sowie Erstellung von Präsentationen.
- Projektarbeit: Mitarbeit an Projekten, z. B. zur Weiterentwicklung des Bestandsführungssystems.
- Kommunikation: Unterstützung im Austausch mit Vertriebspartner:innen und Kund:innen.

### Was wir dir bieten

Praxisnahe Einblicke | Flexible Arbeitszeiten | Modernes Arbeitsumfeld | Verantwortung | Flache Hierarchien | Fahrtkostenzuschuss | EGYM Wellpass | uvm.

### Deine Ansprechpartnerin

Wir haben dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung per Email an Sarah Schlägl, [bewerbung@allianzagrar.de](mailto:bewerbung@allianzagrar.de)